



Проверь своё бизнес-партнерство

Партнерство в бизнесе — это не только про общие цели, но и про четкие договоренности, доверие и взаимопонимание. Но что, если ваше партнерство держится на недомолвках, а не на прочном фундаменте? Вы можете быть уверены в своем партнере сегодня, но: — Кто принимает ключевые решения в кризисных ситуациях? — Что будет, если один из партнеров захочет выйти из бизнеса? — Как вы разделите убытки или распределите прибыль? — Если партнер перестанет вкладывать столько же сил, сколько вы? Эти вопросы могут показаться неудобными, но именно они становятся причиной конфликтов, потери времени и даже краха бизнеса. Меня зовут Валентина Скурихина, я предприниматель, бизнес-коуч и архитектор партнерских сессий. Уже более 3х лет я помогаю предпринимателям менять мышление, с помощью чего они достигают новых результатов: растут в показателях бизнеса и возвращают в жизнь счастье и удовольствие. Партнерская сессия — это важный инструмент для того, чтобы договориться с партнерами по бизнесу и установить честные и прозрачные отношения, и зафиксировать все договоренности. Обсуждение происходит по всем волнующим вопросам партнеров: зоны ответственности и обязанности партнеров, цели, принципы, сценарии: решения конфликтных ситуаций, выхода из бизнеса, решения непредвиденных ситуаций, определение размера долей и многое другое. Моя технология делает процесс структурированным и не дает возможности оставить важные вопросы без внимания. Для всех, кто хочет выстроить безопасное и честное партнерство, которое будет топливом, а не балластом для бизнеса, я создала чек-лист по партнерству, которым поделюсь с вами ниже. Пройдите этот чек-лист, чтобы: — Убедиться, что ваше партнерство построено на надежной основе. — Избежать скрытых рисков и недопонимания. — Создать четкие правила, которые защитят ваш бизнес и отношения. Потратьте 10 минут сейчас, чтобы сэкономить месяцы стресса и потерь в будущем. Проверьте свое партнерство на надежность и перспективу роста! Отвечай на вопросы ниже в формате «ДА» и «НЕТ» ответов, при ответе “ДА” — ставьте галочку напротив вопроса.

Ясность

- 1. У вас с партнером четко обозначены роли и ответственности в бизнесе?
- 2. У вас не возникает ситуаций, когда что-то не сделано, потому что вы понадеялись друг на друга?
- 3. Вы определили сколько каждый из партнеров готов выделять время на бизнес?
- 4. У вас есть четкий алгоритм решения проблем и разногласий?
- 5. Определены ли у вас правила, как вы будете поддерживать прозрачность в общении?
- 6. У вас определено, как вы будете делить прибыль, в случае перераспределения ролей и обязанностей?

Безопасность

- 1. Вы договорились о том, как будете выходить из бизнеса?
- 2. Вы распределили деление убытков?
- 3. Вы зафиксировали, как вы будете выходить из конфликтных ситуаций и выходить из кризиса?
- 4. Вы проговорили, что будете делать в ситуации выгорания одного из партнеров либо его временной нетрудоспособности?
- 5. Вы зафиксировали, где будете брать инвестиции в случае их надобности?

6. Вы максимально честны с партнером в совместной деятельности?

Доверие

1. У вас не появляется мыслей о том, что партнер не так активно включен в совместную деятельность, как вы?
2. У вас не возникает мыслей, что партнер может вас обмануть/строить параллельную деятельность по вашей модели?
3. Вам безопасно в этом партнерстве?
4. Вы чувствуете, что партнер делает бизнес сильнее?

Масштаб

1. Вы четко понимаете, кто из партнеров принимает ключевое решение при сложных ситуациях в бизнесе?
2. Вы уверены, что партнер является топливом, а не тянет бизнес на дно?
3. Вы знаете цели и видение своего партнера в бизнесе и оно у вас совпадает?
4. Одинаково ли вы видите масштаб совместного бизнеса?

Проверили свои ответы? Если хотя бы на один вопрос вы ответили «нет» или задумались — это сигнал, что ваше партнерство нуждается в доработке. Не стоит

ждать, пока недопонимание или конфликт станут угрозой для вашего бизнеса. Давайте вместе создадим прочный фундамент для вашего партнерства! Напишите мне в телеграм — Валентина Скурихина | БИЗНЕС КОУЧ(кликабельно), чтобы узнать все условия проведения партнерской сессии. Мы разберем ваши боли, найдем точки роста и создадим четкий план, который сделает ваше партнерство сильнее, прозрачнее и эффективнее. После общения со мной и проведения партнерской сессии, вы смело и с доверием будете двигаться вперед.

Создано с помощью онлайн сервиса Чек-лист | Эксперт: <https://checklists.expert>

как это убрать?