



## 12 причин, по которым не удается получать больше денег

Отметьте галочками пункты, которые как вы чувствуете могут являться для вас причиной, по которой не удастся получить больше денег.

- Опыт негативных переживаний прошлого, связанный с деньгами.  
*Например: Вы из семьи, где родители с детства транслировали, что деньги достаются очень тяжело и это первая информация о деньгах, которая отложилась в вашем сознании.*
- Ограничивающие установки  
*Это такие обобщающие мысли, которые незаметно для нас ограничивают наше пространство вариантов. Например: Если есть установка "Нет денег, но как нибудь выкручусь", то денег не будет и всё время придется выкручиваться.*
- Негативные сценарии, сформированные в вашем Роду или текущей жизни.  
*Сценарий - это цепочка действий, приводящих к определенному результату. Когда у человека есть сценарий, то у него создается ощущение, что он все время ходит по циклу повторяющихся ситуаций.*
- Не денежные отношения с деньгами.  
*Это о неосознанном переносе на деньги актуальных человеческих чувств, вызванных поступками людей. Например: Начальник лишает вас премии. Вы злитесь на начальника, а деньги обесцениваете говоря «ну не получил премию - не очень то и хотелось», чтобы не слишком расстраиваться.*
- Отсутствие у вас навыков богатых людей.  
*Прежде всего, это касается мышления богатых людей и их ощущения собственного права на богатство. Не обязательно быть Ротшильдом или Кеннеди, но порой неплохо*

понимать, как эти люди мыслят.

Убеждения, ограничивающие ваш денежный доход.

*Например: Если у вас есть убеждение о том, что «богатые люди – люди неприятные», то вряд ли вас ждет огромный денежный успех, поскольку никто не хочет быть неприятным, и вы в первую очередь.*

Отсутствие вашей готовности к большим деньгам.

*Нет понимания, куда конкретно вы потратите деньги, которые хотите. Не определены задачи, которые решает та сумма денег, которую вы хотите. Нет понимания о том, какие ресурсы вам нужны для реализации плана получения денег. Нет плана, как получить желаемую сумму.*

Конфликт внутренних частей личности.

*Это про то, когда «тело сказало - да, сердце сказало - нет, а ум - воздержался». Это про то, когда выбор чего-либо, или какой-то вроде как очень нужный нам жизненный шаг, неведомой силой как будто разрывает нас изнутри.*

Финансовая и маркетинговая безграмотность.

*Следствие из этого - не построенная позиция позиционирования себя на рынке потребностей. Деятельность без учета тренда, структуры, потребностей рынка и своей ценности. Не умение сбалансированно учитывать и расходовать деньги, распределять доходы и расходы, инвестировать и получать прибыль.*

Деструктивные внутренние ассоциации.

*Ассоциации это слипшиеся в сознании человека понятия. Например: Если понятие Большие Деньги слеплено с понятием Очень Опасно, то больших денег не будет, поскольку безопасность прежде всего.*

Ограничивающие социальные связи

*В основном вы дружите и общаетесь с людьми своего текущего или более низкого уровня дохода. Вас нет опыта того, как живут люди с более высоким уровнем дохода, вам не понятно про их поступки, действия, их мотивацию и их жизнь.*

Влияние БОльших систем.

*Обычно это причины на уровне администрации, фискальных органов, экономической ситуации. Например: кризис потребления, сжатие денежной массы, ограничивающие*

законы и т.д.

Подсчитайте количество пунктов отмеченных галочками.

Создано с помощью онлайн сервиса Чек-лист | Эксперт: <https://checklists.expert>

как это убрать?