



Чек-лист проблем клиентов в 1С

Чек-лист проблем клиентов в 1С

- Только кладовщики знают где товар размещен на складе.
- Конкуренты меняют ежедневно цены
- Клиент заказал товар поставщика А, но товар закончился и есть у поставщика Б и В. У кого купить. Или много поставщиков и трудно делать анализ для правильного выбора поставщика для заказа.
- Клиенты спрашивают товар которого нет в базе
- Поставщики присылают документы в разных Эксель файлах
- Клиент заказал товар разных поставщиков. Надо оперативно разместить заказы на разных ресурсах поставщиков.
- Постоянно добавляются новые товары. Долго делать наценку и устанавливать цену.
- На разных складах товары по разному продаются и сложно поддерживать остатки. Или есть распределительный центр (склад) и товар с него надо распределять по другим складам.
- Одна организация покупает с НДС. Продают две организации. Одна с НДС, вторая без НДС. Нужно формировать документы перепродажи.
- Приходит много почты и сложно искать заявки и прайсы

- Удаленные контрагенты забывают возвращать подписанные возвратные документы
- Есть необходимость создания и отправки большого количества актов сверки
- Клиенты задерживают оплату или поставщики не обрабатывают возвраты
- Клиенты забывают о назначенной услуге
- Не удобно распределять по договорам и документам полученные на расчетный счет денежные средства
- Тормозит база
- Долго сравниваете цены конкурентов на разных сайтах и по разным Эксель прайсам
- Менеджер по закупкам тратит много времени на сбор, объединение и анализ таблиц в Эксель чтобы сделать заказы поставщикам
- Сотрудники не полностью заполняют реквизиты контрагентов, номенклатуры и документов
- Кладовщики не нашли товар и забыли его списать или переместить с зоны продажи. Как следствие повторная продажа отсутствующего товара.
- Менеджеры забывают закрывать заказы по сроку

Готовые решения у нас ai4b.ru

Создано с помощью онлайн сервиса Чек-лист | Эксперт: <https://checklists.expert>

как это убрать?