



Чек-лист новичка компании Greenway от @matur_greenway

Добро пожаловать в команду Greenway! Сейчас самое время начать новое дело. Этот чек-лист поможет разобраться с чего же начать. Поехали!

Сделать активацию партнерского соглашения

Активация - это покупка продукции на 50 рв (около 3850 руб.) Это минимальная ежемесячная активность, необходимая для работы. Продукт можно использовать самим или продать. Таким образом, активация будет стоить для 0 рублей

Пройти вводное обучение

Перед началом работы нужно пройти обучение. В нашей команде есть специальные программы, которые помогут понять что к чему. Обязательно добавляйтесь в рабочие чаты команды в мессенджерах, чтобы ничего не пропустить

Разобраться в специфике сетевого бизнеса и особенностях работы в Greenway

Необходимо прочитать книгу Елены Полянской "Разберись!". Понять чем Greenway отличается от других, в чем преимущества

Выучить маркетинг-план

Маркетинг-план - это основа основ. Без понимания механики формирования вознаграждения сложно понять какой чек получится в конце периода

Изучить продуктовые линейки компании

Зная хорошо продукты, Вы сможете быстро ориентироваться в работе с клиентами и партнерами

Изучить регламент компании Greenway

На сайте компании в разделе "Регламент" содержится важная информация о

допустимых и недопустимых действиях партнеров. Очень важно знать это!

Поставить четкую цель на период и идти к ней

Помните, цель должна быть конкретная, измеримая, достижимая, значимая именно для Вас, ограниченная во времени

Поработать с возражениями

Сетевой бизнес - это бизнес отбора, а не уговоров. 80% потенциальных партнеров могут отказать Вам на первой встрече. Это обычная статистика. Изучив материал по работе с возражениями, Вы сможете мастерски закрыть любое возражение. А начать лучше с собственных, если таковые имеются

Составить список и приступить к работе

Работу по приглашению партнеров в команду лучше начинать с "теплого" круга контактов. Вносите в список всех без исключения, не решайте за людей! Перед первым звонком отработайте предложение с Наставником

Создать клиентский чат

Пока у Вас еще нет команды, очень важно создавать личный товарооборот. Клиентский чат - это удобный и простой инструмент для получения заказов и формирования личного бренда.

Не изобретать велосипед!

Ваш наставник прошел такой же путь и знает почему нужно совершать те или иные действия. Поэтому слушайте, что говорит наставник и повторяйте его действия. В этом один из принципов сетевого бизнеса: Мы - команда! И только работая вместе достигнем желаемых вершин

Соблюдая эти простые рекомендации, уже в первый месяц Вы получите хорошие результаты. Обязательно задавайте вопросы наставнику. Действуйте и все получится!

Создано с помощью онлайн сервиса Чек-лист | Эксперт: <https://checklists.expert>

как это убрать?