



## 7 основных шагов САМОРЕАЛИЗАЦИИ онлайн

### ШАГ 1. Определяем свою ценность

- Что я умею делать лучше всего?

*Возьмите листок бумаги и ручку, затем напишите список из 10 пунктов, это навыки, которыми вы по своим ощущениям владеете лучше других.*

- В чем бы я хотел реализоваться?

*Исходя из выписанных 10 пунктов, определитесь, что Вы хотите продвигать, или все же научиться чему-то новому.*

- Сколько времени и денег я готов инвестировать в свое продвижение?

*Определитесь - сколько Вы можете выделить своего времени, чтобы начать зарабатывать онлайн, обучаться и продвигаться в интернете. Любое дело требует инвестиций денег, определитесь и посчитайте - сколько денег Вы готовы инвестировать в себя.*

### Шаг 2. Анализируем рынок и выбираем нишу для будущего проекта

- Если продвигаем свои знания и услуги - проводим анализ конкурентов.

*Для того, чтобы понять, будет ли ваш бизнес удачным, необходимо провести соответствующий анализ рынка, на котором вы будете продавать свои товары или услуги. Обратите внимание на качество и стоимость их услуг.*

- Если начинаете новое дело, интернет-проект - проанализируйте доходность, скорость получения дохода и вывод денег.

*В данном случае также надо определиться - какой доход Вы хотели бы получать, как быстро и в какой сфере (обучающий проект, партнерская программа, компания по*

поддержанию здоровья и т.д.)

- Посоветуйтесь с экспертом по выбранной нише.

*От Вашего выбора зависит и Ваше продвижение, и Ваш результат. Посоветуйтесь с профессионалом - получите грамотную консультацию и рекомендацию. Путь к росту Вашего дохода. Записывайтесь: [https://vk.com/app5619682\\_-165803917#321466](https://vk.com/app5619682_-165803917#321466)*

### **Шаг 3. Определяемся с позиционированием своего бизнеса и составляем Уникальное Торговое Предложение (УТП)**

- В чем Ваша уникальность?

*Необходимо будет определиться со своим позиционированием. Иначе говоря, в каком свете Вы будете презентовать себя вашему клиенту.*

- Создать свой сайт, группу или страничку в соц.сетях.

*Выложите свое портфолио, отзывы, информацию о себе и своем опыте, а также свои контакты, чтобы потенциальный клиент или партнер смог связаться с Вами.*

- Сформируйте свое УТП.

*УТП — вид позиционирования, который заключается в презентации Ваших уникальных преимуществ для клиента или партнера. Это способ отстройки от конкурентов для повышения уровня продаж и узнаваемости бренда.*

### **Шаг 4. Составляем план действий (бизнес-план)**

- Подробно изложить Ваш план действий на бумаге.

*Тезисно записать основные этапы, которые предстоит пройти для организации и запуска Вашего проекта или МЛМ бизнеса.*

### **Шаг 5. Рекламируем свой проект и находим первых клиентов (партнеров)**

## **Шаг 6. Запускаем бизнес, зарабатываем первые деньги и формируем бренд**

## **Шаг 7. Анализируем результаты и расширяем проект**

Проведу глубокую проработку по каждому пункту , записывайтесь здесь:  
[https://vk.com/app5619682\\_-165803917#319377](https://vk.com/app5619682_-165803917#319377) и обращайтесь в скайп ellalider777 с пометкой "7 ШАГОВ".

Создано с помощью онлайн сервиса Чек-лист | Эксперт: <https://checklists.expert>

как это убрать?