



## 10 Первых шагов новичка в сетевом

Если ты новичок в сетевом и незнаешь с чего тебе начать? Тогда этот чек-лист для тебя. Здесь ты найдешь свои первые шаги, которые нужно тебе сделать, чтобы в голове не было каши. А то от радости, от того, что здесь есть большие деньги ты сразу начнешь приглашать людей в свой бизнес. И наделаешь ошибок, потом разочаруешься и скажешь, что сетевой не работает. Работает, поверь!

### 1. ШАГ1

*Поставь цель. Спроси себя для чего ты пришел(а) в бизнес. Нужны деньги-это не пойдет. Они нужны всем. А вот конкретно для чего тебе нужны эти деньги? Может есть какая-то мечта?*

### 2. ШАГ2

*Посчитай все свои мечты в конкретной сумме. К примеру: машина, такая то, стоит столько. Для чего это? Объясняю, ты будешь точно знать какая сумма тебе нужна, чтобы осуществить свои мечты, будешь точно знать сколько конкретных действий тебе нужно совершить, чтобы прийти к этой сумме*

### 3. ШАГ3

*Настройся на серьезную работу. Забудьте о кричащих предложениях быстро разбогатеть ничего при этом не делая. Сетевой бизнес – это работа, достаточно серьезная и кропотливая, требующая много времени на свое развитие. Но с течением времени Вы с лихвой окупите свои временные и финансовые инвестиции пассивным доходом не в одну тысячу*

### 4. ШАГ4

*Запасись терпением. Для того, чтобы добиться результата в сетевом, нужно время и нужно потрудиться.*

### 5. ШАГ5

Начать обучаться. Если у тебя нет каких-то знаний, без этого будет очень тяжело

## 6. ШАГ6

Тебе понадобятся инвестиции и время. Не верь что в сетевом нет вложений. Инвестиции нужны везде и всегда. Вопрос лишь в размере этих инвестиций.

## 7. ШАГ7

Выбор наставника. Выбери человека, который сможет тебе помочь разобраться и тебе будет комфортно с ним работать.

## 8. ШАГ8

Выбери площадку где ты будешь развиваться, т.е. социальную сеть. Ее нужно правильно оформить. Ты же представитель компании, поэтому твоя страничка должна выглядеть подобающе. Это как с витриной магазина. Согласись, мы идем в тот магазин, где красивая, яркая витрина Так и со страничкой

## 9. ШАГ9

Выбери свою Целевую Аудиторию Да это важно! Потому что сетевой бизнес он и как бы для всех, но не все для него. Кому-то нравится этот вид заработка, а кому-то нет Потом ты будешь писать свои посты. Ты должен(а) знать для кого. Если писать опять же для всех, результата не будет! Выбрав ее очень легко-посмотри на себя. Ты знаешь свои боли и проблемы, ты знаешь свои мечты и цели. И твоя ца она похожа на тебя. Тебе так проще будет через свои посты общаться со своей аудиторией. Ты будешь показывать боли и решение этих болей через свои посты

## 10. ШАГ10

Изучи внимательно компанию. Маркетинг план компании, какая продукция, как зарабатывают деньги, что для этого нужно сделать. Сядь просчитай маркетинг план компании с человеком который тебя пригласил в компанию. Ведь от него на прямую будет зависеть то, сколько ты будешь зарабатывать. Не маловажным фактором является и то, какие бонусы компания предоставляет тебе в самом начале карьеры, проводит ли она обучение, которое помогает быстро вникнуть в суть компании

Создано с помощью онлайн сервиса Чек-лист | Эксперт: <https://checklists.expert>

как это убрать?