



Топ-10 способов писать посты в соцсетях для увеличения продаж

Включите эти методы в контент-стратегию и увеличивайте количество клиентов

Создавайте открытые опросы.

Благодаря ним подписчики косвенно будут участвовать в создании вашего продукта, и это будет стимулом для увеличения лояльности и сопричаности к вашему бренду

Опишите пример из практики или во время работы

Делитесь полезными подборками книг, сервисов, которые помогут решить потребность подписчиков

Используйте юмор

Найдите популярные идеи шуток в вашей сфере и адаптируйте под себя

Пишите в окончании поста призывы к действию

Например, "За подробностями обращайтесь в сообщения сообщества" Или "Задавайте свои вопросы в комментариях"

Расскажите, почему нужно выбрать именно вас

В чём ваши отличия от конкурентов?

Создавайте опросы, которые интересны подписчикам, а не вам.

То есть результаты ответов должны подразумевать ответы, а как же считает большинство.

Исключить от публикаций, не относящихся к вашей работе

Пишите только про ваш товар или услугу.

- Выбирайте темы постов на острые жизненные темы, на основе отзывов, комментарием подписчиков у вас и конкурентов
- Делайте уникальный контент, с качественными видео, фото, большие структурированные статьи с вашим узнаваемым стилем

Надеюсь, эти методы помогут вам увеличить вовлеченность в ваш продукт

Создано с помощью онлайн сервиса Чек-лист | Эксперт: <https://checklists.expert>

как это убрать?