



Успешные предприниматели

Если вы захотели стать предпринимателем, то вам обязательно пригодится этот чек-лист

Ты должен обладать следующими качествами:

- Уметь ставить цель, планировать и самомотивироваться и обучать других людей
- Быть дисциплинированным и ответственным и держать фокус на главном
- Уметь продать свой продукт любому человеку:
- Освоить копирайтинг, маркетинг, SMM, создание фото и видео
- НЕ БЫТЬ поверхностным в теме, в которой ты строишь бизнес
- Избегать прокрастинации

Как избегать прокрастинации:

- Публично сказать о своих целях
- Не хватайтесь за все и сразу: распределите свою мотивацию на более долгий период, чем 3 часа

- Разделяйте крупные цели на маленькие и простые

Ты должен уметь работать с клиентами:

- Вести переговоры по телефону
- Проводить встречи и мероприятия
- Уметь составить питч (войти в доверие к покупателям и продать им решение проблемы)

Как составить питч:

- Выстроить питч в формате диалога: риторические или реальные вопросы к аудитории
- Сказать, кто ты
- Сказать, какую проблему решает проект
- Показать, насколько эта проблема важна
- Озвучить решение проблемы
- Озвучить конкурентов и показать, почему именно ты способен реализовать этот проект
- Показать твой план

Как побороть страх публичных выступлений:

- Признать тот факт, что ты боишься

- Дышать, размять голосовые связки (почитать скороговорки), для того, чтобы привыкнуть к своему голосу

- Перенести фокус с себя и своего страха на аудиторию, которая тебя слушает

- Прописать свои страхи и продумать то, как ты будешь вести себя, когда это случиться

Создано с помощью онлайн сервиса Чек-лист | Эксперт: <https://checklists.expert>

как это убрать?