



С чего начать выбор профессии

Что вы получите? Понимание первого правильного шага. Чёткое руководство.

Задайте СЕБЕ ВОПРОСЫ! Выпишите на листок, подробно ответы

Что?

Какой именно продукт или услугу, Вы собираетесь продавать.

Кому?

Кто Ваши потенциальные клиенты. Сферы.

Где?

В каких обстоятельствах вы пересекаетесь с клиентом. Бизнес встречи. Соц. сети и т.д

Когда?

Что происходит, что предпринимается прежде чем вы встречаете клиента.

Зачем?

Какую пользу несёт ваш продукт? Какая потребность в нем у клиента?

Это важный и необходимый шаг, для эффективного продолжения понимания, в выборе профессии