



## Чек-лист после работы с клиентом

### Обязательно к добавлению

- Добавить проект в CRM систему
- Добавить файл расчета в CRM систему
- Добавить фото выбранных клиентов материалов (образцы фасадов, столешниц)
- Назначить задачу на следующую коммуникацию.  
*Пример: встреча с клиентом на внесение предоплаты, Связаться с клиентом, предложить акцию*
- Сдвинуть сделку в следующий этап. Пример: Встреча проведена или внесена предоплата.
- Добавить результат встречу в карточку сделки в ЦРМ

### Если выезд, то необходимо добавить еще

- Добавить фото замера помещения
- Добавить фото помещения, где будет устанавливаться мебель