



Чек-лист успешного онлайн-бизнесмена

КАКОЕ ДЕЛО НАЧАТЬ?

- Определить интересные направления деятельности
- Сформулируйте SMART-цели своей деятельности
Цели должны быть конкретные, измеримые, достижимые, согласованные и с временными рамками.
- Найдите привлекательную нишу, в соответствии с собственными умениями, талантами, навыкам
- Пройти необходимое обучение

РЕГИСТРАЦИЯ БИЗНЕСА

- Выбрать форму ведения бизнеса (в этом Вам поможет юрист)
- Выбрать систему налогообложения
- Зарегистрировать своё дело официально

НАЧАЛО ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

- Четко сформулируйте своё предложение, определите цену на свой товар/услугу.
Для этого проведите анализ цен на рынке.
- Изучите конкурентов.
Их сайты, страницы в соц.сетях, лозунги, слоганы, сильные и слабые стороны, отзывы их клиентов. Полезные сервисы для изучения конкурентов: Site Alerts, Google Trends,

Strategy Deck.

Изучите свою целевую аудиторию.

Используйте принцип 5W: Что продавать? Кому продавать? Почему покупатель это захочет купить? В какой момент он примет решение о покупке? Где он о вашем предложении узнает? Так же используйте список потенциальных клиентов и анкетирование. Полезные сервисы: Росстат ФОМ TNS WebIndex

Создайте сайт, лендинг, визитку.

Проводите регулярную аналитику своих интернет ресурсов (как сайта , так и страниц в соц.сетях). Полезные сервисы: Яндекс Метрика Вебмастер

Обратитесь к юристу за подготовкой необходимых для ведения дела документов

Оферта Политика конфиденциальности Согласие на обработку персональных данных

РЕКЛАМА

Подготовьте и запустите рекламные кампания.

Делите рекламные кампания по сегментам ЦА. Используйте несколько рекламных каналов . Для каждой рекламной кампании продумайте свою воронку продаж. Обязательно проводите АВтестирование.

Используйте бесплатные каналы рекламы

Можно использовать сайты обзоров в вашей области, пресс-релизы, минипособия или чек-листы, бартер.

Создайте различные каналы обратной связи для ваших клиентов.

Отвечайте на комментарии в соц.сетях, отправляйте приветственные письма на почтовые ящики, отслеживайте обращения через формы на сайте с помощью CRM систем

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ С КОНТРАГЕНТАМИ

Обратиться к юристу за составлением договоров

- Проводить обязательный аудит договоров
- Обратиться за юридической помощью в случае возникновения трудностей

За юридической помощью и составлением необходимых документов Вы можете обратиться ко мне. Преимущества работы со мной: 1. Индивидуальный подход к разработке документов. В отличие от крупных фирм я не беру много дел и уделяю достаточное внимание каждому делу. 2. Доступные цены. Например, пакет документов для обработки персональных данных стоит 3 000 (в крупных фирмах цена составляет примерно 20 000 руб.) 3. Быстрота составления документов (3-4 дня). 8 953363 53 80
kris_miva27@mail.ru https://vk.com/kris_lawer27 <https://kris-lawer.tilda.ws>

Создано с помощью онлайн сервиса Чек-лист | Эксперт: <https://checklists.expert>

как это убрать?