



50 вопросов, на которые нужно ответить прежде чем открывать свой бизнес

Чек-лист для начинающих предпринимателей. Если вы ответили утвердительно на 60% вопросов, то это уже отличный плацдарм для старта.

- 1. У меня есть бизнес-идея
- 2. Я продумал УТП бизнеса и понимаю, что отличает товар или услугу от конкурентов
- 3. Я знаю, чем мое предложение станет для клиента: кислородом (необходимость), аспирином (решение проблемы), бриллиантом (дополнительная ценность)
- 4. Я протестировал идею «методом Диснея» — рассмотрел проект с точки зрения мечтателя, реалиста и критика
- 5. Идея прошла «мама-тест» — я обсудил ее с родственниками и друзьями
- 6. Я проверил спрос на продукт/услугу с помощью ключевых слов в следующих сервисах: Google Trends/ Serpstat/ Яндекс.Вордстат
- 7. Я проанализировал конкурентов на рынке
- 8. В том числе проанализировал их: УТП/ ЦА
- 9. Я определился с ЦА бизнеса и составил подробный портрет ЦА

- 10. Я разработал и создал MVP (минимально жизнеспособный продукт)
- 11. Я протестировал идею методом Lean Startup — опросил потенциальных клиентов, провел бета-тестирование на целевой аудитории
- 12. Я доработал идею/MVP по «методу Эдисона» — исправил все ошибки, которые всплыли в период тестирования
- 13. Я сделал посадочную страницу (лендинг), через которую собираю предзаказы
- 14. Я разработал стратегию привлечения клиентов на первые полгода, в которой буду использовать и платные, и бесплатные каналы
- 15. Я определил каналы продаж
- 16. Я получил оплаты по предзаказам
- 17. Я нашел поставщиков/исполнителей
- 18. Я посчитал затраты на создание продукта (товара/услуги)
- 19. Я посчитал фиксированные траты в месяц
- 20. Я рассчитал точку безубыточности
- 21. Я рассчитал срок окупаемости и знаю, сколько нужно зарабатывать каждый день, чтобы выйти в ноль
- 22. Я составил финансовую модель в Excel
- 23. Я составил план продаж

- 24. Я рассчитал бюджет на привлечение клиентов и рекламу
- 25. Я рассчитал, сколько средств нужно для старта и запуска бизнеса
- 26. Я нашел необходимые для старта средства
- 27. Я придумал название компании/бренда
- 28. Я зарегистрировал бизнес
- 29. Я открыл счет для бизнеса в банке
- 30. Я подключил онлайн-кассу
- 31. Я уведомил Роспотребнадзор, Ространснадзор или другие надзорные органы о начале деятельности (если в моей сфере это необходимо)
- 32. Я выбрал нужную систему налогообложения
- 33. Я проконсультировался с бухгалтером и знаю тонкости ведения бухгалтерии и сдачи налоговой отчетности
- 34. Я проконсультировался с юристом и составил шаблоны необходимых договоров и соглашений
- 35. Я получил лицензии (если они необходимы для ведения бизнеса в выбранной сфере)
- 36. Я составил и подписал договоры с подрядчиками/поставщиками/партнерами
- 37. Я нашел помещение (если без него функционирование бизнеса невозможно) и заключил договор аренды

- 38. Я купил или взял в аренду необходимое оборудование
- 39. Я закупил сырье/расходники/инструменты
- 40. Я нанял первых сотрудников
- 41. Я создал продающий лендинг и протестировал его
- 42. Я завел аккаунт для бизнеса в наиболее подходящей моей ЦА соцсети
- 43. Я наполнил аккаунт по всем правилам и составил контент-план
- 44. Я начал исполнять стратегию по привлечению клиентов
- 45. Я рассказал всем своим друзьям/знакомым/контактам в телефоне о том, что запустил свой бизнес
- 46. Я подключил рекламу
- 47. Я получил первые продажи
- 48. Я составил и веду отчет о движении денежных средств, чтобы следить за наличием денег на счетах
- 49. Я составил и веду отчет о прибылях и убытках, чтобы следить за прибылью
- 50. Я составил план дальнейших действий на полгода вперед

Создано с помощью онлайн сервиса Чек-лист | Эксперт: <https://checklists.expert>

как это убрать?