10 вопросов для понимания собственных продаж

https://vk.com/krilatovi_consalting

- [ ] **1.** Верю ли я в свой продукт?
- [ ] **2.** Продал бы я свой продукт близким людям?
- [ ] **3.** Верю ли я в методы продаж, которые использую?
- [ ] **4.** Как мой продукт улучшит жизнь клиента?
- [ ] **5.** За счет чего произойдет это улучшение?
- [ ] **6.** Почему клиенты должны мне доверять?
- [ ] **7.** Какие я могу дать гарантии, что продукт им подойдет?
- [ ] **8.** Чем мой продукт лучше продуктов конкурентов?
- [ ] **9.** Чем оправдана такая стоимость моего продукта?
- [ ] **10.** Как продукт окупит себя на длинной дистанции?
- [ ] **11.** Почему клиентам лучше поспешить с приобретением?

Создано с помощью онлайн сервиса Чек-лист | Эксперт: https://checklists.expert

как это убрать?