



## 10 вопросов для понимания собственных продаж

[https://vk.com/krilatovi\\_consaltng](https://vk.com/krilatovi_consaltng)

- ☐ 1. Верю ли я в свой продукт?
- ☐ 2. Продам бы я свой продукт близким людям?
- ☐ 3. Верю ли я в методы продаж, которые использую?
- ☐ 4. Как мой продукт улучшит жизнь клиента?
- ☐ 5. За счет чего произойдет это улучшение?
- ☐ 6. Почему клиенты должны мне доверять?
- ☐ 7. Какие я могу дать гарантии, что продукт им подойдет?
- ☐ 8. Чем мой продукт лучше продуктов конкурентов?
- ☐ 9. Чем оправдана такая стоимость моего продукта?
- ☐ 10. Как продукт окупит себя на длинной дистанции?
- ☐ 11. Почему клиентам лучше поспешить с приобретением?

Создано с помощью онлайн сервиса Чек-лист | Эксперт: <https://checklists.expert>

как это убрать?